

I. مفاهيم التنامي:

- تمت الأدفاق التجارية منذ تسعينات القرن 20 في إطار سياسة العولمة حيث:
 - تمت الأدفاق التجارية العالمية لمرات 8 مرات بين 1980 و 2015 مازًا من 2445 مليار دولار سنة 1980 إلى 21300 مليار دولار سنة 2015 مقسمة بين أدفاق للسلع بقيمة 16500 مليار دولار وأدفاق للخدمات بقيمة 4800 مليار دولار و تسجل حاليا قيمة الأدفاق التجارية نسبة نمو مطوي تقدر بـ 10%
 - لوحظ هذا النمو خاصة في العالم الثامي الذي تمت فيه قيمة الأدفاق التجارية 9 مرات بين 1980 و 2009 مازًا من 681 مليار دولار إلى 5810 مليار دولار (بمعدل انتشار الشركات عبر القارية بها و ابتلاعها سياسات اقتصادية حالة على التصدير)
 - تمثل الأدفاق ضمن الإقليمية (التي تشكلت داخل المجموعات كمناطق التبادل الحر أو التكتلات الاقتصادية مثل سوق الماركسور و الاتحاد الأوروبي) الجزء الأكبر من الأدفاق التجارية العالمية بسبب الصعوبات التي تلاقيها الاتفاقيات متعددة الأطراف ضمن المنظمة العالمية للتجارة

II. عوامل التنامي:

تتعدد عوامل تنامي الأدفاق التجارية العالمية و تنقسم إلى تنظيمية (1+2) و هيكلية (3) و تقنية (4)

1) دور الشركات عبر القارية:

ارتفعت فروع الشركات عبر القارية خاصة في دول العالم الثامي مستفيدة من فوارق كلفة الإنتاج و تيسر لها على إقحام الأسواق الخارجية فزادت المبادلات التجارية خاصة بين الشركات الأم (63 ألف شركة) وفروعها (820 ألف شركة) تتبلغ 3/1 المبادلات التجارية العالمية مثل جنرال موتورس الأمريكية وسوني اليابانية وفيليبس الهولندية

2) سياسات اقتصادية حالة على التصدير:

التفت عدة دول نامية مثل الدول الصناعية الجديدة (التبتات، الصين، الهند، البرازيل) و ذلك منذ 1960 سياسات اقتصادية حالة على التصدير كما تعمدت هذه السياسة الاقتصادية خاصة بعد أن تبناها الصين سنة 1978 وكذلك بعد نهيار الشيوعية بـ أوروبا الشرقية منذ سنة 1989 و قد ساهمت عدة مؤسسات مالية عالمية كمستوف النقد الدولي و البنك العالمي في الضغط على الدول النامية ودفعها إلى الانفتاح الاقتصادي و الاندراط في العولمة

3) دور المنظمات الدولية و الاتفاقيات الإقليمية:

يتم تحرير التجارة العالمية عن طريق عدة منظمات دولية مثل ("الفا") منذ سنة 1947 ثم "المنظمة العالمية للتجارة" (OMC) بداية من سنة 1995 كما انخرطت 48 دولة في اتفاقيات القيمة لتحرير التجارة و اشلت 34 منطقة للتبادل الحر وأسواق مشتركة مثل "سوق الماركسور" بـ أمريكا اللاتينية وجمعت اقتصادية القيمة مثل "الاتحاد الأوروبي"

4) تطور وسائل النقل و الاتصال:

استطاعت التجارة العالمية من تطور وسائل النقل و الاتصال واعتمد الصنفة (الحاويات) وتيسر إبرام الصفقات بفضل تطور الخدمات البنكية و الخدمات الإلكترونية كـ الإنترنت

III. أهم الأطراف المتدخلة وسيطرة دول الشمال

1) الأطراف المتدخلة تنقسم إلى

أ) المنظمة العالمية للتجارة:

أسست سنة 1995 و تضم 150 عضوا وتمتلك هيكلًا لغرض النزاعات التجارية بين الدول الأعضاء ونظمت عدة لدوات وزارية لمزيد توسيع وتحرير المبادلات التجارية لتشمل المنتجات الفلاحية والخدمات لكنها فشلت في عدة جولات تفاوضية مثل مفاوضات الدوحة (جويلية 2006) بسبب كثرة النزاعات بين أعضائها (بلغ عدد الشكاوي المنظمة إلى المنظمة 314 شكاوي بين 1995 و 2005) فما أدى إلى بروز تكتلات مثل "مجموعة 10" و "مجموعة 20" التي ترأسها الولايات كما تعزز دور المنظمات غير الحكومية مثل OMC والتحالف جنوب في مفاوضات المنظمة خلال "دورة هونغ كونغ" في ديسمبر 2005 حيث قرب عددها (1000 منظمة) وقد طالبت بنظام يراعي مصالح الدول النامية فهي تناهض العولمة وتعتبرها شكلا من أشكال الاستعمار - فشلت المنظمة العالمية للتجارة في إيجاد اتفاق بين الدول الأعضاء حول المبادلات التجارية للمواد الفلاحية بسبب الدعم الهام لتو م ا ودول الاتحاد الأوروبي للفلاحين

ب) الشركات عبر القارية و هيئة المؤسسات الدولية:

نما عدد الشركات عبر القارية وبلغ عددها 63 ألف شركة لم و عدد فروعها 820 ألف فرع تنتمي كلها إلى دول المنظمة وهي تتحكم حاليا في 3/2 الاتفاقيات التجارية العالمية كما تحضر الشركات عبر القارية المنتهيات الاقتصادية العالمية مثل "مؤتمر دافوس" وتتعاقد مع حكومات الدول المنظمة وتدارس خطوطها على مختلف المنظمات "كمنظمة العالمية للتجارة" والمؤتمرات الاقتصادية مثل "مؤتمر دافوس" و "مؤتمر الأمم المتحدة للتجارة والتنمية" وبعض البنوك مثل "البنك العالمي" و "مستوى النقد الدولي".

2) مظاهر سيطرة دول الشمال

كيميا:	نوعيا (بنسبة):
• تستغل البلدان المتقدمة بحوالي 3/2 مبادلات السلع والخدمات في العالم سنة 2009 رغم تراجعها النسبي مقارنة بما كانت عليه سنة 1980 • تحتكر دول الثلاث بمفردها أكثر من نصف مبادلات السلع بفضل قوتها الإنتاجية والتكنولوجية والاستهلاكية وتبادل أهم السلع فيما بينها • تتكون البلدان 10 الأولى المصدر للسلع والخدمات التجارية في العالم أساسا من دول متقدمة باستثناء الصين وكوريا الجنوبية و هونغ كونغ • في المقابل فإن دول الجنوب ورغم تنامي أدائها التجارية فهي لا تزال ضعيفة وتتميز بالمركبة (مركزة أساسا بجنوب وشرق آسيا) ومحتوية بأفريقيا حيث لم تحتل القارة الآسيوية توفر 1/4 (ربع) صادرات السلع في العالم في حين تحتل حصة القارة الإفريقية مهينة ولا تتجاوز 3 %. • تقطن المبادلات التجارية جنوب جنوب محدودة رغم تناميها باستثناء المبادلات ضمن القارة الآسيوية. (تنامي حصة القارة الآسيوية نتج عن تطور صادرات الصين والهند والتينيات والتمور الآسيوية)	• تتميز بنية صادرات السلع ببلدان الشمال بميزة المنتجات المعقدة والتي تمثل قرابة 1/2 الصادرات نتيجة القوة الصناعية للدول المتقدمة وخاصة اليابان والتي تمثل فيه نسبة منتجاتها الصناعية إلى قرابة 92% من جملة صادراتها • تحتل منتجات التكنولوجيا العالية كمتجهيزات الاتصال والإعلام والأدوية مكانة هامة في صادرات بلدان الشمال نتيجة ما تحظى به من تطور علمي وتقليدي وما تعرفه من سبق لتكنولوجي • تعرف واردات البلدان المتقدمة سيطرة المنتجات المعقدة (1/2 الواردات) نتيجة ضخامة الاستهلاك وتداول الإنتاج الصناعي • في المقابل لا تمثل المنتجات الصناعية لبلدان الجنوب سوى 3/2 صادراتها وتلزم بالثبات فترتفع نسبتها إلى 80 % من جملة صادرات السلع للقارة الآسيوية (نتيجة التطور الصناعي التي عرفته كل من الصين والتينيات والتمور الآسيوية) في حين تمثل المواد الطاقية والمنجمية والفلاحية ركيزة صادرات القارة الإفريقية ومنطقة الشرق الأوسط